

► **Economia.** Construint un futur digital i sostenible

L'autoconsum energètic: una decisió sostenible i necessària

► La instal·lació de plaques solars a la llar suposa un doble estalvi: econòmic i mediambiental

► Les ajudes europees, el finançament i el suport de BBVA fan que cada cop sigui més fàcil fer el pas

C. L.

Estem vivint una etapa sense precedents en la història d'Europa, i en particular a Espanya. Amb l'arribada dels fons europeus per a la recuperació econòmica després de la crisi sanitària, es plantegen una sèrie de reptes, però també d'avenços per a tots. Inclosa la cura del medi ambient. Ara, l'aposta pel desenvolupament de les energies renovables i l'autoconsum ha de ser una prioritat. Per a tots: ciutadans, pimes i empreses.

Des que va entrar en vigor el Pacte de París, el 2016, tots els països es van marcar l'objectiu de limitar l'escalfament a 1,5 graus. Ara els fons Next Generation EU suposen una oportunitat mai viscuda fins al moment per implementar instal·lacions fotovoltaiques i impulsar definitivament les energies renovables a les empreses i les llars. "La societat en el seu conjunt, particulars, pimes i grans empreses, poden prendre decisions en el curt termini si volem mantenir l'increment de temperatura en 1,5 graus", assenyala Jaime Yrazusta, responsable d'Energia i Sostenibilitat Retail de BBVA España.

Espanya compta, de mitjana, amb més de 2.500 hores de llum solar, un avantatge que s'ha d'aprofitar al màxim. A més, té el suport d'una tecnologia madura i unes empreses especialitzades que ofereixen una cadena de valor capaç de cobrir satisfactòriament tota la fase dels projectes d'instal·lació de plaques fotovoltaiques.

AMORTITZACIÓ. El cost d'una instal·lació en una vivenda particular se situa entre 7.000 i 8.000 euros sense bateries, i uns 12.000 euros amb bateries, tal com explica Roger Fernández, fundador i Co-CEO de Solar Profit. Tenint en compte les ajudes europees destinades a l'autoconsum i l'estalvi que s'aconsegueix a partir de la primera factura, el període d'amortització de la inversió inicial es pot situar entre els 5 i els 10 anys, depenent de la ubicació.

Aquest argument, a més dels be-



nefícis mediambientals que suposa deixar de costar els combustibles fòssils per abraçar les fonts renovables, ha comportat un increment de la demanda d'instal·lació. "Això sí, sobretot en vivendes unifamiliars. Ara el gran repte és traslladar aquest augment a les comunitats de veïns", apunta Fernández.

Les ajudes dels fons NGEU cobreixen entre el 15% i el 45% de les instal·lacions fotovoltaiques en empreses. Mentre que, en el cas d'instal·lacions residencials de clients particulars, aquestes subvencions arriben fins a un 40% en forma de deduccions a l'IRPF, lligades a l'eficiència aconseguida. A tot això s'hi han de sumar altres beneficis

RETORN

► **El període d'amortització d'un sistema d'energia fotovoltàica va dels 5 als 10 anys**

com les reduccions en el pagament d'IBI, per exemple. En aquest sentit, els ajuntaments poden arribar a bonificar fins al 50% de la quota íntegra de l'Impost sobre Béns Immobles (IBI) a aquells veïns que instal·lin sistemes d'energia fotovoltàica.

ASSESSORAMENT. El primer pas per a una instal·lació d'autoconsum passa per l'assessorament dels experts. Des d'enginyers fins a arquitectes, instal·ladors elèctrics, muntadors mecànics i administratius per a tramitacions legals. Aquest tipus d'instal·lacions s'han de portar a terme per part d'empreses que comptin amb el coneixement i l'equip necessari. Els experts determinaran les

LES AJUDES

Més enllà del finançament

► Els fons Next Generation suposen un impuls als projectes enfocats a l'autoconsum energètic i una ferma aposta per les energies renovables, que no només ajudaran la societat en el seu conjunt a estalviar en la factura de la llum. També ampliaran l'impacte positiu de les inversions d'avui.

I per poder accedir a aquestes ajudes, tant particulars com pimes i empreses compten amb l'assessorament de BBVA. Un servei que va més enllà, ja que l'entitat completa el finançament dels projectes d'autoconsum fins a cobrir-ne el 100%, amb una proposta de valor que uneix la part econòmica amb un acompanyament a clients i no clients en el desenvolupament del projecte d'instal·lació. D'aquesta manera, l'entitat ofereix una experiència única i integral que va des del disseny del projecte fins al seu finançament.

possibilitats reals de cada vivenda o edifici, a més de realitzar una anàlisi de consum energètic diari per veure les necessitats de cada projecte. I a partir d'aquí comença un procés que acabarà amb un estalvi econòmic per a l'usuari i múltiples beneficis per al medi ambient, és a dir, per a tots.

Accedeix a un vídeo sobre autoconsum a través d'aquest codi QR.

